

Pappenschlacht: Basics für überzeugende Präsentationen.

Harte Arbeit und gute Ideen haben es verdient, professionell verkauft zu werden. Und offen gesagt, hat auch der Kunde ein Recht darauf. Er erwartet neben Kreativität und „guter Unterhaltung“ auch Struktur, eine logische Argumentation und einen souveränen Umgang mit Einwänden. Hier Kompetenz beweisen zu können, ist für junge Mitarbeiter nicht nur motivierend, sondern führt auch zu besseren Gesprächsergebnissen.

Worum geht's?

- „Wie wirke ich auf andere?“ Persönliche Stärken ins richtige Licht rücken und Entwicklungspotenziale entdecken
- Strukturiert argumentieren
- Überzeugende authentische Körpersprache
- Kontakt zu den Zuhörern aufbauen und aufrecht halten
- Umgang mit eigenen Emotionen wie Nervosität oder Enttäuschung
- U.v.m.

(1,5-2 Tage, oder begleitend als Coaching vor Präsentationen: 2 x 0,5 Tage;
auf Wunsch Videoeinsatz)